

**1.** Колье и серьги из белого золота с опалами, жемчугом, сапфиром и бриллиантами, **Alessio Boschi**

**2.** Серьги из белого золота с жемчугом, сапфиром и бриллиантами, **Carrera y Carrera**

**3.** Колье из желтого золота с кораллами, аметистом, аквамарином, рубином, сапфирами и бриллиантами, **Costis**

**4.** Серьги из желтого золота с жемчугом и бриллиантами, **Carrera y Carrera**

**5.** Серьги из белого золота с черными бриллиантами, **Pippo Perez**

**6.** Брошь из белого золота с сапфирами и бриллиантами, **Palmiere Jewellery Design**

# Море

1

2



Я обычно не пишу про выставки. Просто потому, что дело это сугубо профессиональное, широкой публике неинтересное. Да и зачем рассказывать подробности людям, которые, в принципе, должны знать про бриллианты и рубины только то, что они растут в магазине? Но публика теперь стала знающая: уверена, что в магазинах «дурят», требует скидок и сертификатов. В общем, грамотная публика. Или считает себя таковой.

## БАЗЕЛЬ – ярмарка тщеславия

Текст: Елена  
Веселая

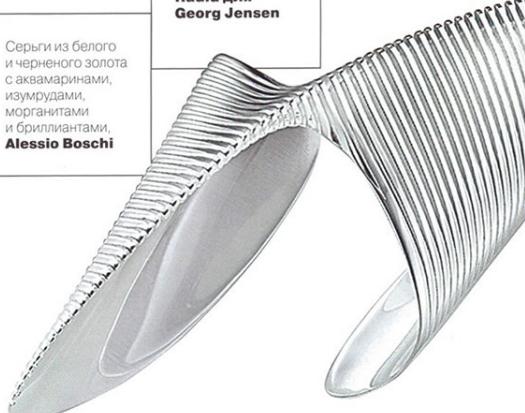
Кольцо из белого и розового золота с резным аквамарином, парижскими турмалинами, сапфирами и бриллиантами, **Alessio Boschi**



Кольцо из золота с сапфирами, **Jewellery Theatre**

Браслет из серебра, **Zaha Hadid для Georg Jensen**

Серьги из белого и черного золота с аквамаринами, изумрудами, морганитами и бриллиантами, **Alessio Boschi**



Самые резные отправляются за камнями в Индию или Таиланд, истово торгуются на уличных развалинах и привозят «настоцис» рубины и изумруды за копейки, свысока погидали на «ленивых», покупающих украшения в магазинах. Помню, известная телеведущая, знавшая о моде все и даже больше, в бытность свою главным редактором модного журнала уверяла меня, что ее арт-директор в Индии купила брил-


**ВЫСТАВКИ**

де или автобус от Базеля, а обстановка гораздо демократичнее, и торговля идет веселее.

В первом, самом пафосном павильоне, где собирались большие марки часов и украшений, шумно и часто слышна русская речь – соотечественники по-прежнему охочи до брендов. Во втором павильоне – тишина. Там выставлены украшения (правда, часы откусывают все больше пространства с каждым годом и посыпались уже и там, где всегда были ювелирные вещи). Речь слышна в основном итальянская – не в силах смириться с утратой мирового господства в области ювелир-



Кольцо из белого и желтого золота с бриллиантами, **Sybarite**

Подвеска из белого и черного золота с рубинами, сапфирами, цаворитами и бриллиантами, **Stenzhorn**



дант в пять карат за 800 долларов. И никак не хотела верить в невозможность этого.

Так что написать про выставку часов и ювелирных украшений в Базеле все-таки придется. Чтобы не было ни иллюзий, ни разочарований.

Итак, зачем проводятся подобные выставки?

Выставка в Базеле – всемирная ярмарка ювелирства. Здесь важна не победа, а участие – всегда считалось, если тебя нет в Базеле, значит, тебя нет в профессии. Правда, в последние годы все изменилось: от Базеля отваливаются целые пласти ювелирного производства. Сначала начали уходить мелкие фирмы (зачастую самые интересные по дизайну): стоимость участия для них неподъемна. Ушли многие дилеры бриллиантов. Азиаты проводят альтернативный «Базель» в немецком Фрайбурге: до него всего 40 минут на поезд-

ного дизайна, потомки Челлини тянут лясы в ожидании богатых клиентов. В этом году «исход» ювелиров продолжился. Холлы ювелирного павильона, и раньше-то не слишком оживленные, теперь пахнут свободным пространством. Вместо прежних стендов – буфеты или складские помещения.

Настоящая жизнь кипит в третьем павильоне, куда редко доходят журналисты и где я провожу большую часть времени. Там проходят драгоценные камни и антиквариат. И там можно встретить всех, кто действительно важен в ювелирном мире. Разговор – на английском и иврите пополам с хинди.

Почему крупнейшая выставка проводится именно в Швейцарии? За полтора десятка лет, что я езжу в Базель, я слышу от участников одно и то же: Базель – ужасное место, где негде спать, негде есть, все очень дорого, и к тому же на выставке ничего нельзя прода-



Другой способ удешевления производства — тоненькие украшения из палочек и цепочек. Их на выставке великое множество, выглядят они все одинаково. И, поскольку я понимаю, успех их сомнителен — деньги за них все равно надо отдать немалые, а выглядят они гораздо дешевле, чем стоят. Никому не нужны кисточки из цепочек за непомерную цену.

О камнях. Базель в этом году — триумф компании Gemfields. Призванная продвигать африканские изумруды, рубины и другие камни, она постепенно прибирает к рукам известные марки. Например, Faberge. А начинала эта компания несколько лет назад с того, что предложила нескольким молодым и перспективным дизайнерам из разных стран сделать украшения с африканскими изумрудами. Сборная коллекция тогда надела много шума. Сегодня Gemfields делает упор на мозамбикские рубины — вся выставка окрасилась в характерный

малиново-красный цвет. Если вы видите этот цвет в витрине — значит, Gemfields недалеко.

В целом же новых идей сейчас немногого. Компании как бы выжидают — куда пойдет рынок. Надеются на лучшее. Привычно жалуются — на неудобства, еду, отсутствие покупателей... гроziтся в следующем году уйти из Базеля.

Почему-то я уверена, что осущест-  
вить эти угрозы осмелятся немногие.  
Ярмарка тщеславия по-прежнему манит.